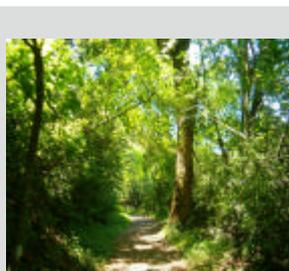
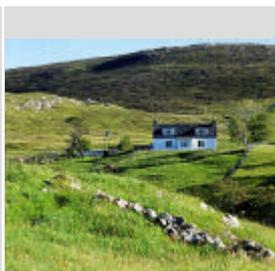


Equipo Regional Competencias “Financiamiento Ambiental”



01 | Editorial

02 | Pago por servicios ambientales

- Pago por Servicios Ambientales Hídricos en tres micro cuencas de la Sub Cuenca Gil González, Municipio de Belén, Nicaragua.

03 | Acciones en Servicios Ambientales en Brasil

- Fondo de Areas Protegidas
- Fondos comunitarios de NATURA
- Sistema Estadual Pagos por Servicios Ambientales

04 | Mecanismos innovadores de financiamiento ambiental

- Titularización de activos.
- Servicios ambientales en República Dominicana
- Proyectos REDD

10 | Eventos

11 | Fideicomiso “Fondo de Páramos de Tungurahua”

11 | Literatura

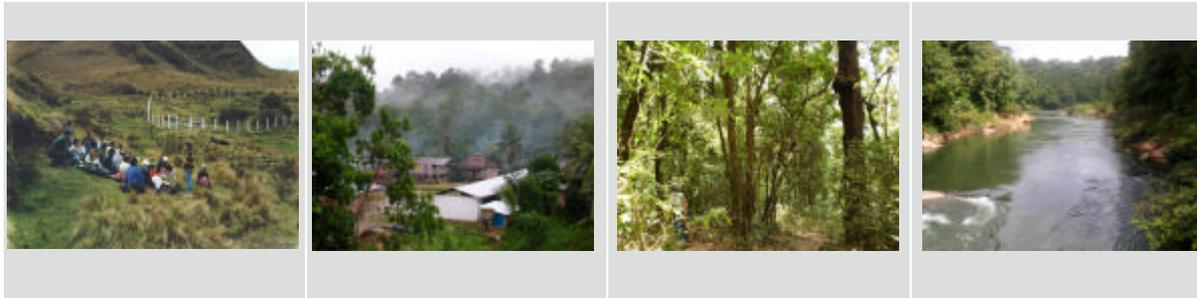
Editorial

En este número del boletín le hemos dado énfasis a los informes de los colegas en algunas regiones y a las entrevistas temáticas. Estas dos formas de comunicación favorecen el proceso de actualización sobre lo que ocurre en la vida diaria del Equipo Regional en Financiamiento Ambiental y facilita el intercambio de experiencias entre los colegas de diferentes países. Le agradecemos a Richard Modley de Nicaragua, Johannes Scholl de Brasil y Rosa Lamelas de República Dominicana por sus colaboraciones, de la misma forma a Jorge Muñoz de Colombia y Jacob Olander de Ecuador por sus aportes en las entrevistas, las cuales nos plantean los nuevos retos en temas como “titularización de activos” y REED. Queremos animar a los demás colegas que nos envíen sus aportes para el número de septiembre, de tal forma que el boletín sea realmente el medio de comunicación del “grupo”.

.....

En el próximo mes los ERC tendrán la evaluación programada. Ha pasado más de un año de trabajo y es necesario reflexionar sobre los resultados e impactos que este nuevo instrumento de GTZ ha tenido para la GTZ, para la región y para las organizaciones contraparte. Los colegas Michael Midre de ECO y Harald Los-sack de la GTZ - Central tienen la tarea de analizar la evolución y significado de los ECRs en su fase piloto y dar las recomendaciones a los responsables de STRATHEM sobre el futuro de los mismos. Deseamos que el proceso nos de las recomendaciones más adecuadas para que se pueda aprovechar todo el esfuerzo realizado.

Dr. Alonso Moreno Díaz
Coordinador ERC Financiamiento Ambiental



Pago por servicios ambientales

Pago por Servicios Ambientales Hídricos en tres micro cuencas de la Sub Cuenca Gil González, Municipio de Belén, Nicaragua

La Sub Cuenca del Río González, está ubicada en el Departamento de Rivas y es compartida por los Municipios de Belén, Potosí y Buenos Aires. Tiene una extensión territorial de 68.43 km². Las aguas del Río Gil González drenan hacia la Laguna de Nocarime, que es una laguna costera con un valor ecológico y económico muy importante y luego desembocan en el Lago Cocibolca, principal reservorio de agua para Nicaragua, cuya protección es una prioridad de nación.

Producto de la intervención humana, la sub cuenca enfrenta serios problemas, tales como, mal uso de los suelos, deforestación y contaminación por desechos sólidos y líquidos. Estos factores ambientales han derivado en escasez del agua y disminución de su calidad a lo largo del curso del río principal y sus tributarios lo que afecta ya la producción agropecuaria.

A pesar de estos limitantes, la cuenca posee potenciales como, sitios de recarga hídrica, suelos aptos para la producción agrícola y pecuaria, aguas aptas para riego y consumo doméstico y áreas para producción forestal. Esto llevó a la Alcaldía de Belén a priorizar este territorio en el proceso de la actualización Plan de Desarrollo Municipal. En este proceso el equipo técnico municipal con asesoría de instituciones sectoriales y la cooperación técnica alemana, desarrolló un proceso de concertación con los actores y comunidades locales asentadas en Gil González para la definición de zonas de conservación, regeneración natural y fomento sistemas de producción agrícola sostenible integrándose como mecanismo de incentivo financiero para promover cambios de uso, el concepto de pago por servicios ambientales (PSA).

Guiado por este enfoque, la Alcaldía de Belén en coordinación con la Asociación de Municipios de Rivas (AMUR) y apoyado por GTZ y DED elaboró y presentó una propuesta ante la Compañía Azucarera del Sur, (CASUR), uno de los principales usuarios del recurso agua en la zona baja de la Sub Cuenca.

La estrategia de acercamiento al sector privado tuvo éxito. La propuesta fue concertada entre CASUR, la Alcaldía y Cooperación Alemana (GTZ/DED) para desarrollar en dos años, una experiencia de Private Public Partnership¹ (PPP), como proyecto piloto de aplicación del mecanismo de pago por servicios ambientales hídricos, en 800 hectáreas de las micro cuencas de Mata de Caña, Las Mesas y San Juan Viejo.

A partir del trabajo participativo en las comunidades, varios productores ya están realizando acciones de conservación, manejo y protección de bosques naturales, como medio para incrementar la cantidad y calidad de agua. CASUR, la Alcaldía de Belén y la Cooperación Alemana aportaron inicialmente a un fondo semilla para el pago de incentivos a lo(as) oferentes, aportando CASUR un 43% de ese fondo, el cual será incrementado con la integración de nuevos usuarios que utilizan el agua para el riego de sus cultivos agrícolas. Los grandes retos futuros consisten en desarrollar un sistema de cobro por otros consumidores en el sector agrícola (plataneros, arroceros, ganaderos) y usuarios de agua potable para promover una ampliación del proyecto piloto en la zona alta y media de la Sub Cuenca Gil González en una siguiente fase.

Richard Modley, Programa MASRENACE,
richrd.modley@gtz.de
 GTZ - Nicaragua

Acciones en Servicios Ambientales en Brasil

Fondo de Áreas Protegidas (FAP)

La GTZ es socio del mayor programa de conservación del mundo – el programa ARPA (Áreas Protegidas de la Amazonía) del Gobierno de Brasil – que va a crear y consolidar 60 millones de hectáreas de áreas protegidas hasta 2012 en la Amazonía brasileña. Uno de los instrumentos más importantes para la sustentabilidad financiera del programa es el Fondo de Áreas Protegidas (FAP), un fondo patrimonial gestionado por la ONG Funbio.

¹ Private Project Partnership (PPP), es un instrumento a través del cual, el DED o GTZ co-invierte con el sector privado, en favor de determinados grupos metas similares a los que se atiende en proyectos de cooperación



Después de una fase inicial de capitalización, el FAP, que actualmente cuenta con más de 19 millones de dólares, va a efectuar sus primeros desembolsos en el año 2009. La GTZ asesora Funbio y el Ministerio de Medio Ambiente en Brasil en la preparación institucional y operativa del FAP para su segunda fase.

Fondos comunitarios de NATURA

La empresa brasileña de cosméticos Natura es una de las mayores empresas en el sector en la América Latina. Su línea de cosméticos EKOS cuya identidad es la biodiversidad brasileña usa como materias primas, entre otros, principios activos fornecidos por comunidades tradicionales. Natura testó en los últimos años, asesorada y acompañada por la GTZ, fondos comunitarios destinados al desarrollo local y alimentados por la venta de productos de Natura que contienen materia prima fornecida por las comunidades. De momento, Natura y GTZ están desarrollando juntos con la ONG Funbio una política institucional de la empresa para fondos comunitarios de compensación que constituyen un factor importante para el desarrollo local.

Sistema Estadual Pagos por Servicios Ambientales

El estado brasileño de Amapá es el más conservado de todo Brasil. Más que el 80% del territorio del estado se encuentra en áreas protegidas de diferentes intensidades de uso. El Gobierno del Estado de Amapá ha decidido de crear una política estadual de pagos por servicios ambientales y está siendo asesorado por GTZ y la Iniciativa Amazónica

*Johannes Scholl, Programa PPG7
GTZ - Brasil*

Mecanismos Innovadores de Financiamiento Ambiental

Titularización de Activos

Entrevista a Jorge Muñoz – Presidente de Agribusiness & Securities S.A. – Banca de inversión y consultor mecanismos de titularización de activos aspresidencia@telmex.net.co

1. *¿Qué elementos han motivado la reflexión para desarrollar mecanismos de financiamiento ambiental como la titularización de activos?*

La necesidad de identificar, ampliar y diversificar las fuentes tradicionales de financiamiento, esto es, el presupuesto público, la cooperación local e internacional y la filantropía, todos en su conjunto, limitados.

De otra parte, la consideración acerca de las enormes limitaciones que históricamente ha tenido el sector ambiental y forestal, de acceso fluido, oportuno y competitivo a fuentes normales de financiamiento, como las ofrecidas por la banca pública y privada a otros sectores económicos.

El mercado de capitales, y en particular el mecanismo de titularización, permite la conversión de activos temporalmente ilíquidos, como el vuelo forestal o los servicios ambientales, a activos líquidos, es decir, inmediatamente convertibles en dinero, en otras palabras, es el traslado de recursos superavitarios a sectores deficitarios, ávidos de financiamiento e inversión.

2. *¿Existen oportunidades de negocio para el sector privado a través del financiamiento ambiental? Cuáles?*

El sector privado tiene una gran importancia en la estructuración de esta clase de mecanismos de financiamiento, dado que se erige como actor fundamental en distintos perfiles, no solamente desde el papel de originador, o mejor, de titular de los activos a movilizar, es decir quien genera el bien o servicio ambiental, sino también desde la perspectiva de las entidades que fungen como financiadores o inversionistas, es decir, los que irrigan capital.



Las oportunidades de negocio que el sector privado encuentra en esta clase de estructuras de financiamiento, no solamente radican en el aspecto reputacional que genera que se vean como empresas socialmente responsables, a nivel local e internacional, lo que permite difundir una imagen positiva y diferenciadora frente a sus competidores, sino también, en la posibilidad de obtención de lucros socio ambientales y retornos económicos, en la medida en que los papeles resultantes de los procesos de titularización generen liquidez, mercado y probablemente beneficios tributarios, dependiendo de la legislación propia de cada país.

3. *¿En qué consiste la titularización de activos en el contexto del financiamiento ambiental?*

La titularización de activos es una forma de movilización de bienes tangibles, o intangibles en este caso, que mediante su transferencia hacia un fideicomiso o patrimonio autónomo a través de un vehículo legal denominado "Fiducia", permite que ese Fideicomiso homogenice los bienes transferidos, y los transforme en títulos o valores con posibilidad de circular en el mercado.

La "movilización" de los activos, en este caso servicios ambientales, faculta al Administrador del Fideicomiso que es una entidad fiduciaria para realizar una emisión de papeles con características idénticas es decir en serie y en masa.

Desde el punto de vista del financiamiento de las actividades de carácter ambiental, se convierte en un facilitador para la consecución de recursos de capital, derivados de inversionistas en el contexto mundial que son socialmente responsables y se interesan por la salud del planeta.

4. *¿Qué rol desempeñan los actores locales, el sector privado y los mercados bursátiles en un mecanismo como la titularización?*

Si estamos hablando de mercado de capitales, las bolsas son el escenario natural para que converjan compradores y vendedores, de forma directa.

Sin embargo, existe la posibilidad de que también los papeles emitidos sean colocados entre un pequeño grupo de inversionistas, caso en el cual no se está en presencia de una oferta pública como la que se realiza en bolsa, sino de una oferta dirigida a un grupo determinado de personas o privada. En dicho evento, el papel del sector privado, es fundamental en la canalización de los recursos esperados. Para ello, es necesaria la estructuración que realiza la banca de inversión, en consenso con el originador y el agente administrador o emisor, con respecto a la manera en que va a colocarse la emisión de los papeles, en oferta pública o privada, lo cual determina cuáles van a ser en cada caso, los participantes necesarios, vale decir las bolsas locales o internacionales o el sector privado. Señalo anticipadamente, que de acuerdo con una información secundaria obtenida, sin ninguna ratificación aún, parece que actualmente en el Ecuador, no existe una posibilidad legal de hacer ofertas privadas, lo que nos significa dos caminos posibles, o concentrarnos en estructurar ofertas públicas o coadyuvar en impulsar y llevar a la consideración de los entes de gobierno pertinentes, el camino jurídico para futuras colocaciones en oferta privada.

5. *Según tu criterio ¿Cuáles son los retos que enfrenta un mecanismo como la titularización de activos en América Latina?*

En general el reto de las titularizaciones redunda en la posibilidad de ser colocadas, es decir, en el encuentro efectivo de inversionistas interesados. Ahora bien, tratándose de titularizaciones de activos intangibles como los servicios ambientales o eco sistémicos, el reto es aun mayor porque no solamente estamos en presencia de un mecanismo novedoso, generador de nuevos títulos desconocidos en el mercado, sino también lleva aparejada la necesaria sensibilización del grupo potencial de inversores que se encuentran con un



título, que no posee las características que normalmente encuentran en el mercado, y que además, al menos en principio, puede solamente ofrecer retornos no necesariamente económicos, sino lucros socio ambientales, una nueva cultura en el ámbito de los negocios, que está en evolución creciente, gracias a los esfuerzos en esta materia, que países vecinos en Latino América, como el Brasil y recientemente México, están ahora mismo haciendo con enormes éxitos, pero con mucho esfuerzo.

Por ello, considero el reto de doble vía, lo cual hace mucho más novedosa e interesante una estructuración de esta naturaleza, por cuanto si la emisión es colocada, no solamente se cumple con el objetivo inicial de consecución de recursos nuevos, sino también, se fortalece la posición cada vez más global y generalizada, de empresas e inversionistas, socialmente responsables y sensibles con la salud del planeta.

A futuro el reto será más complejo, porque la idea es otorgarle la suficiente liquidez y mercado a los títulos de tal suerte, que puedan sobre los mismos realizarse operaciones típicamente bursátiles de especulación.

6. *Y ¿cuál es el potencial de la titularización de activos?*

Enorme en la medida en que existen muchos sectores que requieren apalancamiento financiero, y también por la mayor posibilidad de estructurar mecanismos creadores de nuevos papeles en el mercado, no solamente por la globalización, sino también por la tendencia a homogeneizar la normatividad; de tal suerte que los títulos o valores resultantes de un proceso de titularización puedan ser comercializados de manera transnacional, sin importar su origen inicial.

La experiencia en este campo indica, que cada vez hay mayor expectativa y más oportunidades en la región, basta con mirar casos específicos, como el acuerdo de integración económica y financiera, suscrito entre varios países de Centro América, hace ya algunos años.

Ahora bien, en referencia al mercado de los servicios ambientales, el potencial es enorme, en la medida en que existen muchos generándose en mayor volumen y medida en América Latina, aunado a la riqueza de nuestros recursos naturales y a la creciente sensibilidad de los habitantes del planeta, por procurar su conservación y mantenimiento, lo que ya esta redundando en la asignación de valores económicos específicos a los servicios ambientales.

7. *¿En qué consiste la titularización de activos en la Reserva de Biosfera Sumaco, en Ecuador? ¿Quiénes participan?*

Partiendo de la caracterización previa de los servicios ambientales, a fin de cuantificar y determinar cuáles son los ofrecidos por la Reserva del Sumaco, la prestación del servicio ambiental se “moviliza”, a un fideicomiso y el mismo lo homogeniza, y lo transforma en valores cuantificables, que el mercado de capitales, extrapola a inversionistas interesados o público en general.

Parece exótico, pero es la manera de realizarlo a fin de obtener recursos para originar, mantenimiento, y aseguramiento de la conservación de los bienes y servicios eco sistémicos, en el sentido amplio de la palabra “sostenibilidad”.

Participan agentes privados y públicos, la institucionalidad, las entidades de control y vigilancia, la banca de inversión, los comisionistas de bolsa, las calificadoras de riesgos, las fiduciarias, los inversionistas y en este caso particular, las áreas naturales protegidas y las plantaciones forestales comerciales, originadoras de bienes y servicios eco sistémicos.



8. *¿Significa entonces que la conservación de la biodiversidad y el cuidado del ambiente pueden generar importantes oportunidades de negocio?*

Sin lugar a dudas, los beneficios de cuidar el planeta son amplios y diversos, además de generar oportunidades de negocio, procuran sociedades más responsables, y por ende, un nicho de oportunidades de inversión y de generación de nuevas alternativas de negocio y de mercado.

9. *¿Cuáles son las ventajas de la titularización de Activos?*

Obtención de recursos alternativos, oportunos y competitivos para el financiamiento de actividades tradicionalmente limitadas en su acceso al crédito tradicional, además de la creación de múltiples alternativas de inversión, que estimulan el desarrollo y profundidad del mercado de capitales en nuestros países.

10. *¿Cuáles son las desventajas de la titularización?*

Probablemente la novedad de los servicios eco sistémicos en el contexto del mercado de capitales y en un medio tan sofisticado como el financiero y bursátil, pueda generar tiempos un poco más largos que los normales, para alcanzar la estructuración y aprobación, que permita sin dificultad el acceso al mercado y por ende a los inversionistas.

11. *¿Quiénes se benefician de un mecanismo como la titularización?*

Para este caso, las áreas de reserva natural y las plantaciones forestales comerciales a quienes esta dirigida esta iniciativa en marcha, es decir quienes requieren los recursos para garantizar sostenibilidad. Sin embargo, considero que también se beneficia el mercado y los inversionistas, en la medida en que posibilita nuevas alternativas de inversión, y por ende, apertura y profundización del mercado de capitales, tan necesario en nuestros países como factor base de crecimiento económico.

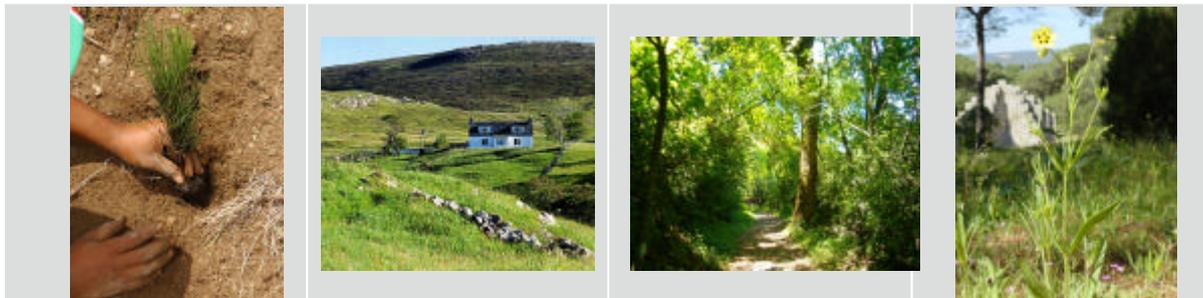
Dr. Alonso Moreno-Díaz & Federico Starnfeld
ERC en Financiamiento Ambiental
Mayo 2008

Servicios ambientales en República Dominicana

Entrevista Rosa Lamelas (para Boletín ERC en Financiamiento Ambiental – Junio 2008), Programa PRO-GEREN GTZ, rosa.lamelas@gtz.de, República Dominicana

1. *¿En qué consiste el modelo de PSA desarrollado en Rep. Dominicana? ¿desde cuándo funciona y quiénes están involucrados?*

Es un modelo de Pago por servicios ambientales hídrico en la cuenca del río Yaque del Norte, una de las cuencas más importantes de la RD. El objetivo es contribuir a la conservación de los cuerpos de agua de la cuenca del Yaque del Norte mediante un Pago por Servicios Ambientales, con el fin de aportar a la sostenibilidad del recurso hídrico en calidad y cantidad; iniciar un piloto con la intención de replicarlo a nivel nacional cuando se gane la experiencia.



La idea surgió en el año 2001, y fue evolucionando hasta que en octubre del 2006 se inició la construcción del modelo que actualmente está en fase de implementación. Están involucradas la Secretaría de Estado de Medio Ambiente y Recursos Naturales, como ente líder del proceso; la Empresa de Generación Hidroeléctrica Dominicana (EGEHID), entidad que está aportando los fondos en efectivo para iniciar el modelo y la Corporación de Acueducto y Alcantarillado de Santiago (CORAASAN), entidad que está aportando las facilidades logísticas para iniciar el proceso. Estas instituciones firmaron un acuerdo para implementar el PSA en la Cuenca del Yaque del Norte; ahora bien, en la elaboración del modelo participaron 34 organizaciones, gobiernos locales, ONGs, Sector Privado, Juntas de regantes, instituciones gubernamentales y universidades. En la implementación del modelo de PSA hídrico también participarán, a nivel del consejo directivo, las tres instituciones gubernamentales indicadas, un representante de los ayuntamientos (mancomunidad Madre de las Aguas), un representante de los oferentes y un representante de los demandantes. El Centro para el Desarrollo Agropecuario y Forestal (CEDAF, una ONG) y la GTZ actúan como asesores técnicos del proceso.

2. *¿Qué elementos motivaron la reflexión para desarrollar mecanismos de financiamiento ambiental en el país?*

Esta reflexión inició en el 2001; por un lado, la Ley 64-00 que creó la Secretaría de Estado de Medio Ambiente y Recursos Naturales, contemplaba el PSA como un mecanismo financiero de gestión ambiental a ser desarrollado. Se buscaban instrumentos y modelos novedosos para abordar la problemática ambiental en el país. Se pensó en un PSA hídrico y en la Cuenca del Yaque del Norte, por ser una de las principales cuencas del país, suplir de agua a la segunda ciudad en importancia del país (Santiago) con una población de aproximadamente un millón de habitantes. Una cuenca eminentemente agrícola y forestal, con muchos estudios disponibles y un pronóstico de cuenca deficitaria al 2015.

3. *¿Qué rol desempeñan los actores públicos nacionales, locales y el sector privado?*

La SEMARENA es la entidad que tiene el mandato legal para administrar el PSA en el país. Es quien recibe los fondos de PSA, contrata el personal técnico y el monitoreo. La EGEHID tiene un compromiso legal de manejar las hidroeléctricas, para lo que necesita agua en cantidad y calidad; es quien suministra los recursos financieros en el inicio del PSA, un % de la generación hidroeléctrica anual se entrega mensualmente a la SEMARENA para aplicarlo al PSA en la CYN. La CORAASAN tiene el compromiso legal de suministrar agua potable a la ciudad de Santiago y sus alrededores en calidad y cantidad óptima; en este inicio del PSA asume el compromiso de brindar la logística para el proceso, esto es, oficinas, secretaría, equipos, servicios (teléfono, electricidad, agua, etc.).

El representante de los gobiernos locales, los oferentes y demandantes, participan en el Consejo Directivo, donde se evalúan las solicitudes de PSA y se toma la decisión de cuales aprobar o no. También participan en conocer y orientar los informes de monitoreo y evaluación del PSA.

4. *¿Existen más oportunidades de negocio para el sector privado a través del financiamiento ambiental? Cuáles?*

Aún se está en la fase inicial, hay expectativas sobre esto, pero nada tangible aún.



5. *Y ¿cuál es el potencial de PSA?*

Generar una práctica de uso del suelo más sostenible y mayor equidad en la distribución de costos y beneficios de la gestión ambiental en la cuenca. Eventualmente se espera reducir la carga de sedimentos a las presas, lo que puede redundar en una mayor eficiencia de la generación hidroeléctrica y del servicio de agua potable.

6. *Según tu criterio ¿Cuáles son los retos que enfrenta un mecanismo como el de PSA en América Latina?*

Los retos los veo en la sostenibilidad a largo plazo del mecanismo financiero (Identificar fuentes seguras, permanentes e incrementales de recursos que supla de fondos al mecanismo, es un gran reto) y en el montaje y seguimiento de un sistema de monitoreo y evaluación que sea eficiente y confiable. Este mecanismo financiero debe demostrar que los recursos invertidos están dando como resultado los impactos esperados y que la inversión costo-efectividad es positiva.

Proyectos REDD

Entrevista con Jacob Olander de EcoDecisión. jolander@interactive.net.ec

1. *¿Qué es una incubadora de empresas PSA?*

A pesar del creciente interés en la región y alrededor del mundo en los pagos por servicios de los ecosistemas, existen aún relativamente pocas experiencias exitosas establecidas. La Incubadora de Servicios Ecosistémicos del Grupo Katoomba (www.katoombagroup.org) fue creada para apoyar proyectos ejemplares de PSA, especialmente de carbono, y así catalizar mercados y financiamiento para proyectos que brindan importantes beneficios comunitarios y de conservación de la biodiversidad. La Incubadora Katoomba es un ente especializado que brinda apoyo estratégico a proyectos, incluyendo asesoría técnica, legal, empresarial y financiera. Posibles socios pasan por un riguroso proceso de selección. El próximo paso es junto con los dueños del proyecto y con los socios diseñar un plan para superar barreras de acceso al mercado a través de asistencia financiera, técnica y comercial. Con expertos y recursos técnicos y financieros asistiendo las necesidades de desarrollo de un proyecto, la incubadora brinda una asistencia importante para proyectos y construye y fortalece las capacidades regionales y redes de aprendizaje.

2. *¿Quien la financia y como es el proceso financiero?*

La incubadora del grupo Katoomba trabaja con varios donantes e inversionistas para conseguir fondos para los proyectos innovadores en su portfolio. Entre los donantes se encuentran Blue Moon Fund, The Overbrook Foundation, Citi Foundation, Mitsubishi Foundation, Banco Mundial, GEF, el Reino Unido a través de su programa de cooperación internacional, y la GTZ.

La incubadora se encuentra todavía en su fase de inicio y su objetivo principal es lograr el acceso de proyectos al mercado, desarrollar capacidades técnicas y de manejo y establecer herramientas, recursos y procesos para un desarrollo de proyectos que sean eficientes. Para lograr esto se brinda apoyo técnico y, ocasionalmente apoyo financiero no reembolsable. La incubadora trata de atender una gran variedad de necesidades del mercado que por el momento se están desarrollando y oportunidades de innovación pero principalmente busca proyectos que tengan que ver con:

- Reducción de emisiones por deforestación y degradación (REDD).



- Usar financiamiento de carbono para poner en marcha otros mercados de servicios eco sistémicos que están apenas en su inicio.
- Crear mecanismos de agregación para pequeños productores y proyectos para facilitar el acceso al mercado.

Para nuestros proyectos buscamos principalmente:

- Socios con una buena reputación y capacidades institucionales y técnicas.
- Un alto potencial para un financiamiento sostenible de largo plazo y potencial para incrementar la inversión principal de la incubadora.
- Proyectos que necesiten estimadamente unos 12-18 meses de desarrollo hasta que tengan acceso al mercado.
- Proyectos deberían tener varios beneficios: fuerte participación comunitaria, beneficios sociales e impactos positivos para la biodiversidad.
- Potencial de replicabilidad y posibilidad de crecimiento.
- Impacto en las políticas de desarrollo, métodos y estándares y un efecto de demostración significativo.
- Énfasis en proyectos relacionados con el mercado de carbono y que de manera ideal puedan poner en marcha otros servicios eco sistémicos de financiamiento.
- Énfasis en América Latina con el aspiro de diversidad de proyectos en la región para aumentar los impactos de demostración y multiplicación.

3. *¿Qué éxitos ha tenido el programa?*

La Incubadora Katoomba ha generado gran interés entre inversionistas, donantes y proponentes de proyectos por apuntar a una necesidad de apoyo a proyectos donde hay pocas opciones de asistencia especializada por parte de los sectores privados, gubernamentales y sin ánimo de lucro. Ha logrado facilitar un proceso de desarrollo y financiación de un proyecto de captura de carbono en la Mata Atlántica de Brasil y tiene actualmente cuatro proyectos más en proceso de desarrollo en México, Honduras, Ecuador y Brasil. La Incubadora ha identificado un conjunto importante de proyectos y socios promisorios y está en proceso de negociar la financiación a escala necesaria para ampliar su portafolio. Hay procesos en marcha para replicar el modelo de la Incubadora en África (Uganda, Ghana).

4. *¿Cuál es la cooperación que se va a dar con el ERC en Financiamiento Ambiental?*

En Octubre, 2008, se realizará un Taller denominado “Clínica de Proyectos sobre REDD” entre GTZ (ERC Financiamiento Ambiental, Programa Estándares Sociales y Ecológicos), Grupo Katoomba y EcoDecisión para brindar asesoría colegial y de especialistas para el desarrollo de proyectos. El enfoque del evento será en proyectos de reducción de emisiones de la deforestación y degradación (REDD) en la zona andina, Brasil y América Central. Para más información del evento y para postular un proyecto para esta clínica favor contactar a Jacob Olander de EcoDecisión y el Grupo Katoomba jolander@interactive.net.ec o a Alonso Moreno Alonso.moreno@gtz.de



Eventos

Lugar y Fecha	Nombre del Evento	Organiza	Mayor información
Quito, Ecuador del 15 al 17 de octubre de 2008	Clínica de Proyectos sobre REDD	<ul style="list-style-type: none"> - GTZ - ERC en Financiamiento Ambiental - Grupo Katoomba - Ecodecision 	Alonso Moreno Alonso.Moreno@gtz.de David Fuchtjohann dfuchtjohann@gtz-gesoren.org.ec
Lima, octubre de 2008	Herramientas para el diseño e implementación de Proyectos MDL forestales agroforestales	<ul style="list-style-type: none"> - PROFAFOR Ecuador - PDRS – GTZ Perú - GTZ - ERC en Financiamiento Ambiental 	Alonso Moreno Alonso.Moreno@gtz.de
Fase virtual: 14 de julio al 15 de agosto de 2008 Fase presencial: Tarapotó, Perú del 27 de octubre al 2 de noviembre de 2008	Academia Financiamiento Ambiental en la modalidad "Blended learning"	<ul style="list-style-type: none"> - Programa MIC de InWEnt - GTZ - ERC en Financiamiento Ambiental 	Alonso Moreno Alonso.Moreno@gtz.de David Fuchtjohann dfuchtjohann@gtz-gesoren.org.ec
Cajamarca, Perú del 7 al 12 de julio de 2008 (Enfásis PSA Hídrico)		<ul style="list-style-type: none"> - PDRS – GTZ Perú - GTZ - ERC en Financiamiento Ambiental - Cedepas Norte - InWEnt 	Ingrid Prem Ingrid.prem@gtz.de Isabel Renner renner@gtz-rural.org.pe
San Martín, Perú Septiembre de 2008 (Enfásis Conservación de la Biodiversidad)		<ul style="list-style-type: none"> - PDRS – GTZ Perú - GTZ - ERC en Financiamiento Ambiental - InWEnt - Asociación Miskiyacu 	Ingrid Prem Ingrid.prem@gtz.de Isabel Renner renner@gtz-rural.org.pe
Zaña, Perú, Septiembre de 2008 (Enfásis PSA Hídrico)	Réplicas de la academia en Financiamiento Ambiental	<ul style="list-style-type: none"> - PDRS – GTZ Perú - GTZ - ERC en Financiamiento Ambiental - InWEnt - Asociación de Municipalidades 	Ingrid Prem Ingrid.prem@gtz.de Isabel Renner renner@gtz-rural.org.pe
Quito, Ecuador del 4 al 8 de agosto de 2008		<ul style="list-style-type: none"> - ECOBONA - GESOREN - GTZ Ecuador - PROMODE – GTZ Ecuador - GTZ - ERC en Financiamiento Ambiental 	Alonso Moreno Alonso.Moreno@gtz.de Federico Starnfeld Federico.Starnfeld@gtz.de Miriam Factos mfactos@gtz-gesoren.org.ec
Lima, Perú del 26 al 27 de junio de 2008	Conservación de la Biodiversidad	<ul style="list-style-type: none"> - Grupo BIODIV - Grupo PSA INRENA - PDRS GTZ-Perú 	Ingrid Prem Ingrid.prem@gtz.de Isabel Renner renner@gtz-rural.org.pe



Fidecomiso: “Fondo de Páramos de Tungurahua y lucha contra la pobreza ”

Con fecha 4 de junio del 2008 se firmó el FIDECOMISO: “FONDO DE PARAMOS DE TUNGURAHUA Y LUCHA CONTRA LA POBREZA”; proceso que se inició en el año 2005, impulsado por los movimientos indígenas de Tungurahua: MIT (Movimiento De Los Pueblos Kichwas Y Campesinos de Tungurahua); AIET (Asociación De Indígenas Evangélicos de Tungurahua); y el Movimiento Indígena de Tungurahua y el Gobierno Provincial como una propuesta viable y concertada para constituir un patrimonio autónomo de manejo de páramos, dirigido a posibilitar la generación de alternativas sociales y productivas que contribuyan eficazmente a la conservación y manejo sostenible de los páramos, a la recuperación y mantenimiento del recurso hídrico, en cantidad y calidad, en las fuentes hídricas de las cuencas de los ríos Ambato, Pastaza, y de todas las cuencas y microcuencas de la Provincia de Tungurahua, necesario para el desarrollo de los habitantes de la provincia.

Los Constituyentes del Fondo son: el H. Consejo Provincial, la empresa de agua potable y alcantarillado EMAPA, las hidroeléctricas: HIDROPASTAZA, HIDROAGOYAN, y los MOVIMIENTOS INDIGENAS DE TUNGURAGUA, con un fondo semilla de \$460.000,00, del cual anualmente se podrá destinar para el financiamiento de planes y programas, únicamente el cuarenta por ciento (40%) de los aportes entregados al patrimonio autónomo y la totalidad de los rendimientos financieros que produzca el fideicomiso. El sesenta por ciento (60%) de los aportes que reciba el patrimonio autónomo cada año servirá exclusivamente para la capitalización del patrimonio autónomo del fideicomiso; con una vigencia indefinida permitiendo apalancar recursos de organismos nacionales e internacionales para la implantación de programas a largo plazo.

La GTZ, el FONAG y TNC, entre otras son las organizaciones que han compartido sus experiencias y han brindado asesoría técnica para la realización de este proceso en Tungurahua. Con la constitución de la escritura del Fideicomiso se da un paso importante para lograr mayor sostenibilidad en las acciones tendientes a la conservación del páramo y al mejoramiento del nivel de vida de sus pobladores.

Literatura

- Kenneth M. Chomitz 2007. ¿Realidades antagónicas?- Expansión agrícola, reducción de la pobreza y medio ambiente en los bosques tropicales,. Banco Mundial, Washington D.C.

Publicaciones obtenidas por el link Payments for Environmental Services from Agricultural Landscapes- PESAL

<http://www.fao.org/es/esa/PESAL/tools3.html>

- Millennium Ecosystem Assessment Reports.2003. World Resources Institute. Island Press, Washington, DC.
- Ranganathan, J. Bennett, K., Raudsepp-Hearne, C., Lucas, N., Irwin, F., Zurek, M., Ash N. and West, P. 2008. Ecosystem Services: A Guide for Decision Makers. World Resources Institute. Island Press, Washington, DC.



- Scherr, S., White, A. and Khare, A. 2004. For Services Rendered: The Current Status and Future Potential of Markets for the Ecosystem Services Provided by Tropical Forests. International Tropical Timber Organization-ITTO, Yokohama, Japan.
- Landell-Mills, T. and Porras. I. T. 2002. Silver Bullet or Fools' Gold: A global review of markets for forest environmental services and their impact on the poor. International Institute for Environment and Development, London.

Publicaciones del boletín del grupo Katoomba Mayo 2008:

http://www.katoombagroup.org/~katoomba/documents/newsletters/Vol2_No4.html

- REDUCING DEFORESTATION AND TRADING EMISSIONS: ECONOMIC IMPLICATIONS FOR THE POST-KYOTO CARBON MARKET
By Niels Anger and Jayant Sathaye (Centre for European Economic Research, 2008).
- DEVELOPING INCENTIVES AND ECONOMIC MECHANISMS FOR IN SITU BIODIVERSITY CONSERVATION IN AGRICULTURAL LANDSCAPES
Paper in Agriculture, Ecosystems & Environment: 2007
- REDUCING DEFORESTATION 'LUCRATIVE' FOR FOREST NATIONS
By Johannes Ebeling and Mai Yasué
- BLACK CARBON CLIMATE DANGER 'UNDERESTIMATED'
Published in Nature Geoscience 1, 221 (2008)
- CAN CROPS BE CLIMATE-PROOFED?
Authors: Padma, T.
Produced by: SciDev.Net (2008)