

Reservas Legais e Mercado de Serviços Ambientais Programa de Conservação da Floresta Atlântica

CES – FGV

São Paulo

4 de Outubro de 2006

Fernando Veiga, MSc
Coordenador de Serviços Ambientais
Programa de Conservação da Floresta Atlântica- TNC

A TNC

- ONG fundada em 1951
- Sede global em Arlington, VA, EUA
- Programas em 28 países (Ásia, Américas e mais recentemente África)
- Participação na proteção de aproximadamente 9 milhões de hectares protegidos nos EUA, e aproximadamente 32 milhões de hectares protegidos no mundo
- ~ 1.100.000 membros
- Trabalhamos em parceria com organizações nacionais governamentais e não-governamentais

- 5 programas regionais
- 8 países
- Programas por bioma
- Meta 2015:
Colaborar para a proteção efetiva de 10% de cada tipo principal de habitat



Instrumentos econômicos

- Aumentar os benefícios privados da conservação para beneficiar os proprietários dos remanescentes florestais
- Gerar recursos que possam ser usados para financiar esforços de conservação
- Aplicar o princípio do protetor- recebedor
- Dar valor à “floresta em pé”



PSA

Princípio central

- Aqueles que provêm o serviço devem ser recompensados por isto (detentores de remanescentes florestais)
- Aqueles que são beneficiados pelo serviço devem pagar por ele (sociedades local, regional e global)



PCFA e os Serviços Ambientais

- Contribuir para o estabelecimento destes novos mercados
- Usá-los para ganhar escala nos objetivos de conservação e restauração na Floresta Atlântica, assim como alavancar os recursos necessários para atingir estes objetivos

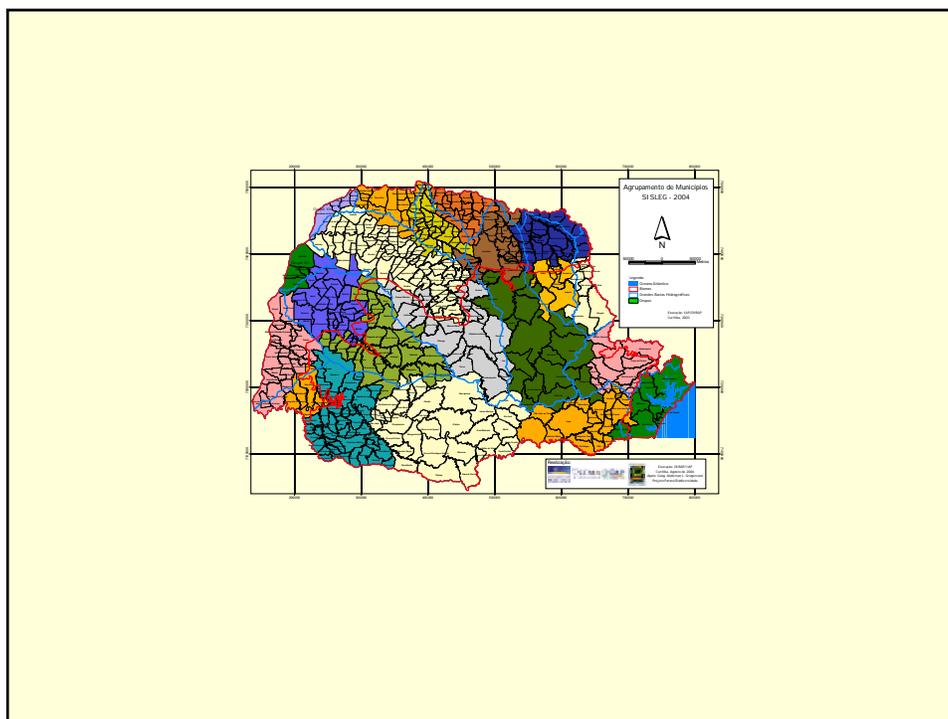
- Projetos de carbono
- “Produtor de água”
- ICMS Ecológico
- Apoio a sistemas sustentáveis de produção
- Comércio de Reservas Legais/
Servidão Florestal

- Amazônia: Produtores de soja, fornecedores da Cargill
- Cerrado: Bacia do rio São Lourenço, cabeceira do Pantanal. Parceria com a FAMATO e SEMA-MT
- Floresta Atlântica: Mercado de Servidão Florestal. Parceria com a Cooperativa Agrária. Floresta com Araucária. Paraná.

- Ajudar a desenvolver o Mercado de Servidão Florestal com dois objetivos principais:
 - Criar valor para a floresta em pé daquele proprietário com excedente florestal
 - Reduzir os custos de cumprimento do Código Florestal daquele proprietário com deficit florestal

Compensação de Reservas Legais

- Código Florestal Brasileiro (1965)
- Bioma Floresta Atlântica – toda propriedade rural tem que ter 20% de cobertura florestal nativa
- Medida Provisória 2166 (2001):
 - pode ser compensada fora da propriedade, desde que:
 - no mesmo bioma
 - na mesma bacia hidrográfica
 - mesmo grupo de municípios (PR)

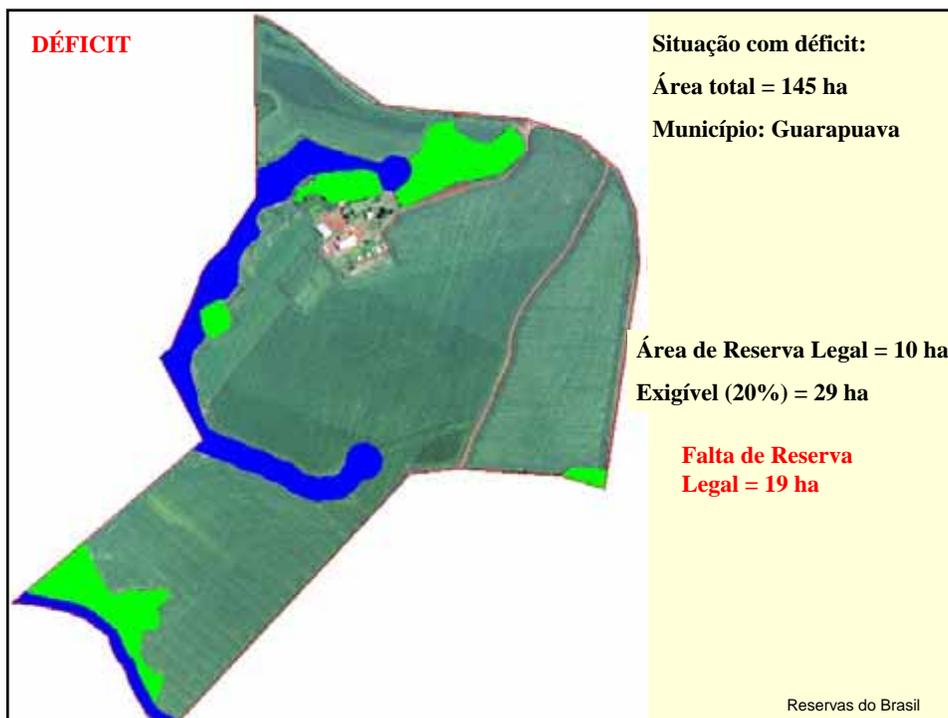
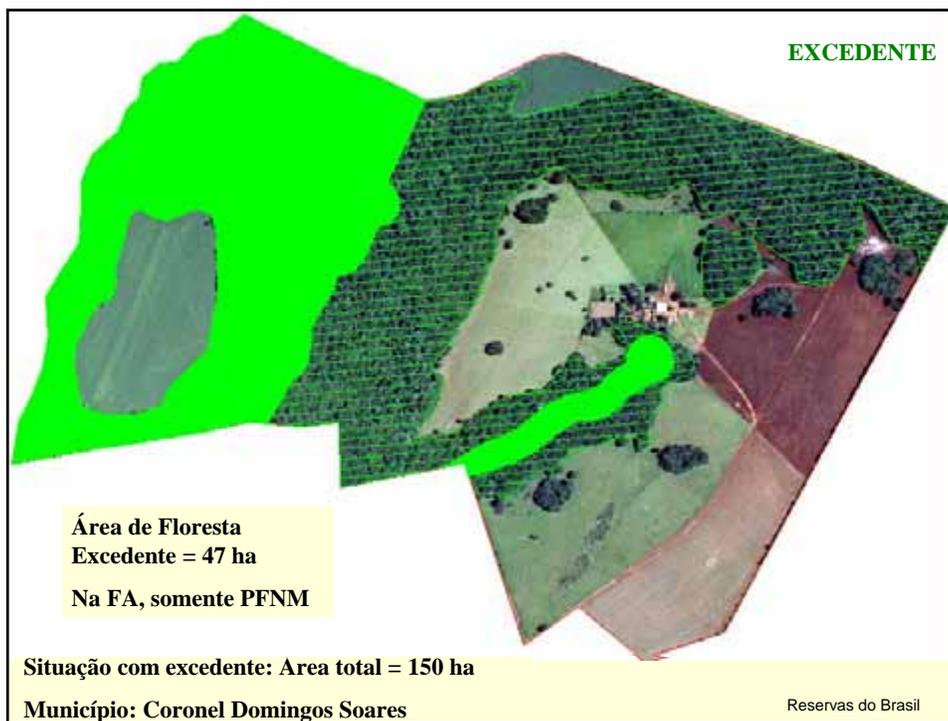


The Nature Conservancy 
CONSERVAR É DA NOSSA NATUREZA



Como o produtor rural pode resolver o déficit de Reservas Legais

- Restaurar na própria área
- Compensar em outra área (MP 2166)
 - Comprar áreas isoladas
 - Comprar (ou arrendar) direitos de **servidão florestal** daqueles proprietários que possuem excedentes florestais (participar dos condomínios de reserva legal), de forma permanente ou temporária
 - CRF



DÉFICIT



Falta de Reserva Legal = 19 ha
Quais as opções ?

- 1) Restaurar na própria área?
- 2) Comprar uma área de floresta?
- 3) Participar da Servidão Florestal?

Reservas do Brasil

DÉFICIT

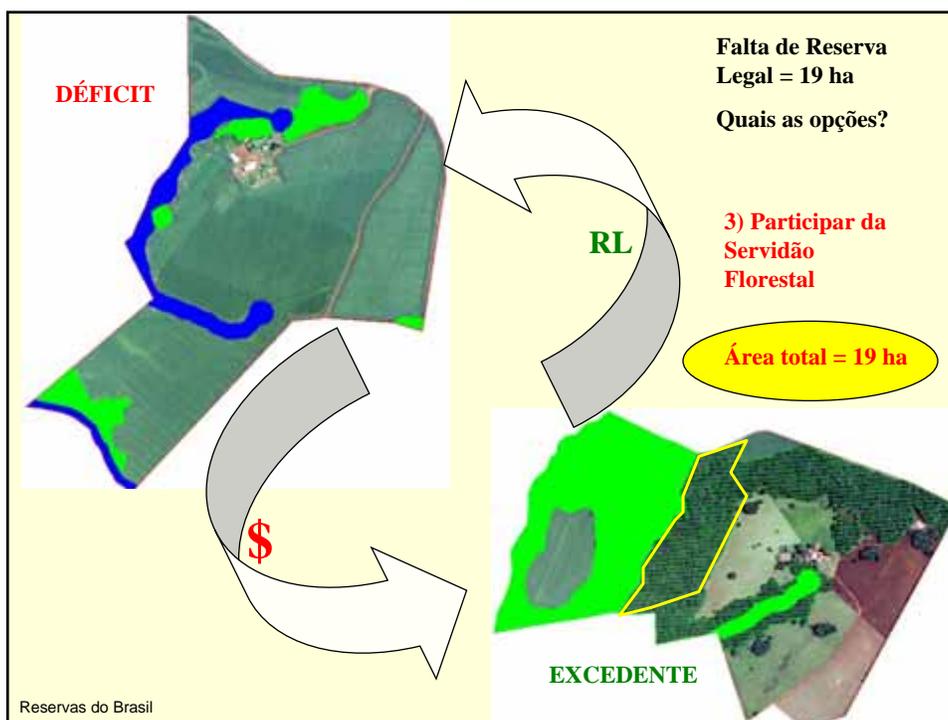
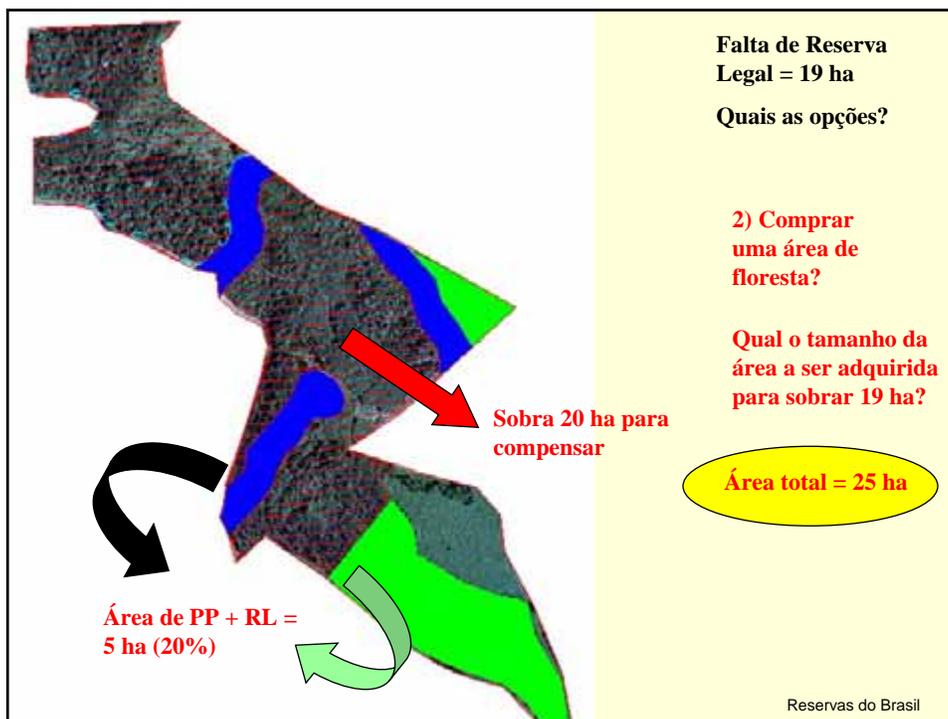


Falta de Reserva Legal = 19 ha
Quais as opções?

- 1) Restaurar na própria área

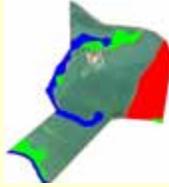
Quanto custa?
\$

Reservas do Brasil



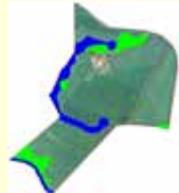
Comparando Economicamente para suprir os 19 ha

1) Restaurar na própria área?



- Plantio e tratos culturais = R\$ 19.000,00
- Manutenção = R\$ 1.900,00/ano
- Perda de área agrícola = R\$ 9.500,00/ano

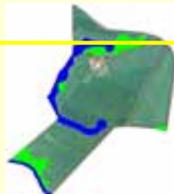
2) Comprar uma área de floresta?



- Compra da área 25 ha = R\$ 62.500,00 (2.500/ha)
- Custos com domínio = cercas, aceiros, casa
- Manutenção = R\$ 1.900,00/ano
- Responsabilidade sobre a área = **sim**



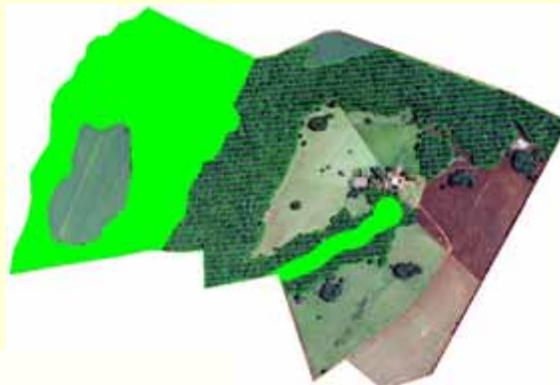
3) Participar da Servidão Florestal?



- Compra do direito 19 ha = R\$ 66.500,00 (3.500/ha)
- Ou arrendar por X Sacos de soja
- Responsabilidade sobre a área = **não**



Produtor com excedente florestal



Receitas (R\$):

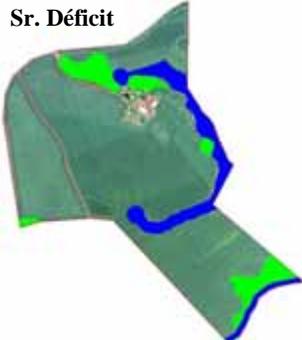
- Venda ou arrendamento dos direitos da servidão
- Manejo da área (PFNM) ou
- ICMS-E (se RPPN, no PR)
- Isenção ITR

= Mais valor à floresta em pé

Reservas do Brasil

Como ficam os dois proprietários após a servidão florestal?

Sr. Déficit



Resolveu seu problema a um custo menor!



Sr. Excedente

Aumentou a receita da sua floresta!

Reservas do Brasil



PROJETO PILOTO: COOPERATIVA DE SOJA

Uma parceria entre:



Numero de produtores: 320

Área total mapeada : 150.000 ha

Área de Reserva Legal : 30.000 ha

Deficit de Reserva Legal : 7.500 ha

The Nature Conservancy 
CONSERVAR É DA NOSSA NATUREZA



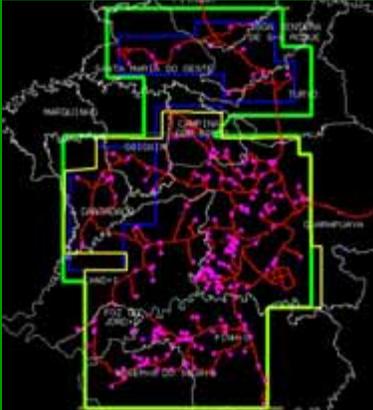
Location

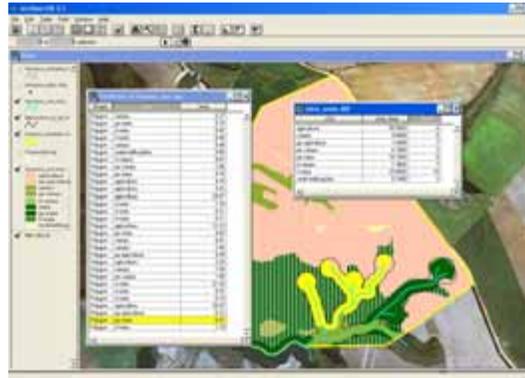


The Nature Conservancy 
CONSERVAR É DA NOSSA NATUREZA

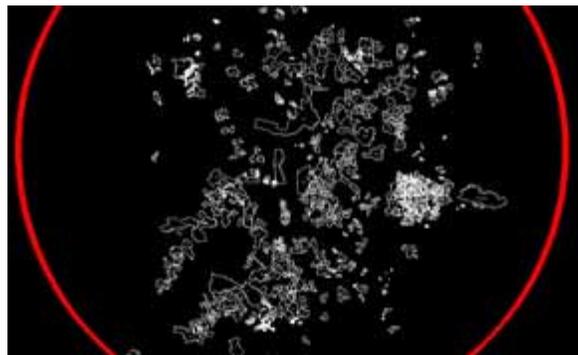


Área de vôo:
800.000 ha





Area total mapeada = 150.000 ha



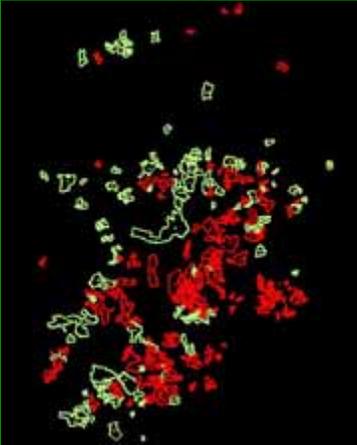
The Nature Conservancy
CONSERVAR É DA NOSSA NATUREZA



This slide features the The Nature Conservancy logo and slogan at the top left. The background is a landscape with mountains. A central inset shows an aerial map where purple areas represent a specific land use or conservation status, with green areas representing another. A blue line, likely a river, is visible on the left side of the map.

The Nature Conservancy
CONSERVAR É DA NOSSA NATUREZA

Áreas em deficit de Reserva Legal



This slide also features the The Nature Conservancy logo and slogan at the top left. The background is a landscape with mountains. On the left side, the text "Áreas em deficit de Reserva Legal" is displayed. A central inset shows a map with red and white outlines on a black background, representing areas in deficit of Legal Reserve.

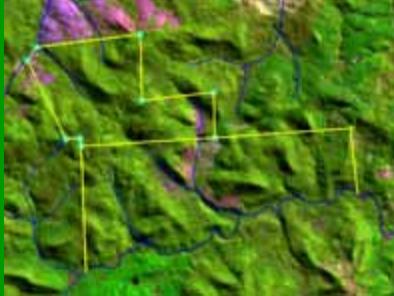
- Comprar uma pequena área com excedentes florestais, para servir de primeiro exemplo de venda de direitos de servidão florestal para os produtores da Agrária
- Mapear outras propriedades com excedentes florestais e seus proprietários (cadastro)
- Mostrar a estes proprietários os benefícios da venda dos direitos de servidão
- Fomentar o início do mercado, apoiando as primeiras conexões entre os proprietários com deficit e aqueles com excedentes
- Trabalhar para a redução dos custos de transação (modelos de contrato, órgão estadual de meio ambiente, cartórios, etc)
- Dar apoio aqueles que desejarem criar RPPNs

Área de excedente florestal a ser utilizada como exemplo para venda de direitos de servidão





Area 497 ha
99 ha Reserva Legal própria
43 ha (APP)
44 ha outros usos
A ser usada para compensação: 311 ha



Mapear outras propriedades com excedentes florestais e seus proprietários

Área prioritária para conservação

24 prop.
74.470 ha área total
26.600 ha excedente



Grupo IV:
Favorável em termos de mercado

Negócios em discussão

Comprador	Município	Vendedor	Município	Área negociada (ha)	Valor (R\$ por ha)	Tipo/prazo
Produtor A	Guarapuava	Produtor B	Irati	700	2540,00	Permanente /10 anos
Produtor C	Guarapuava	Produtor D	Coronel Domingo Soares	9	2540,00	Permanente /2 anos
Produtor E	Carambei	Produtor F	Tibagi	100	138,00/ano	Temporária / 15 anos
Produtor G	Guarapuava	Produtor H	General Carneiro	20	2540,00	Permanente / 4 anos

Parceria TNC – Reservas do Brasil

Para que o mercado avance

- Cap and trade (à semelhança do C)
- Base: manutenção das atuais regras do Código Florestal
- Principais indutores:
 - ICC: licenciamento estadual, cartórios (MG)
 - Acesso a crédito (bancos, traders, empresas de insumos)
 - IE: certificação (ex:setor florestal), imagem
 - Isenção de ITR (ADA – Receita Federal)
- Redução dos custos de cadastro de propriedades
- Apoio aos estados na montagem das bases de dados estaduais (MT, PR)
- Mercados regionais:
 - Equilíbrio entre oferta e demanda florestal (ex: litoral, N/NO PR)
 - Existência de demandantes ligados às grandes cadeias do agronegócio (soja, cana, papel e celulose, gado de corte).



MUITO OBRIGADO!

fveiga@tnc.org