

Incubadora de Servicios Ambientales: Uniendo las Comunidades, la Conservación y los Mercados

Jacob Olander, Marcela Quintero

Rio Branco, Brasil
Curso para liderancas comunitarias
Pagamento por Servicos Ambientais
16-20 de Agosto de 2009

Incubadora de Servicios Ambientales

- Creada para catalizar el mercado de servicios ambientales
- Realiza inversión estratégica en asesoramiento técnico, comercial, financiero y de mercadeo a proyectos promisorios

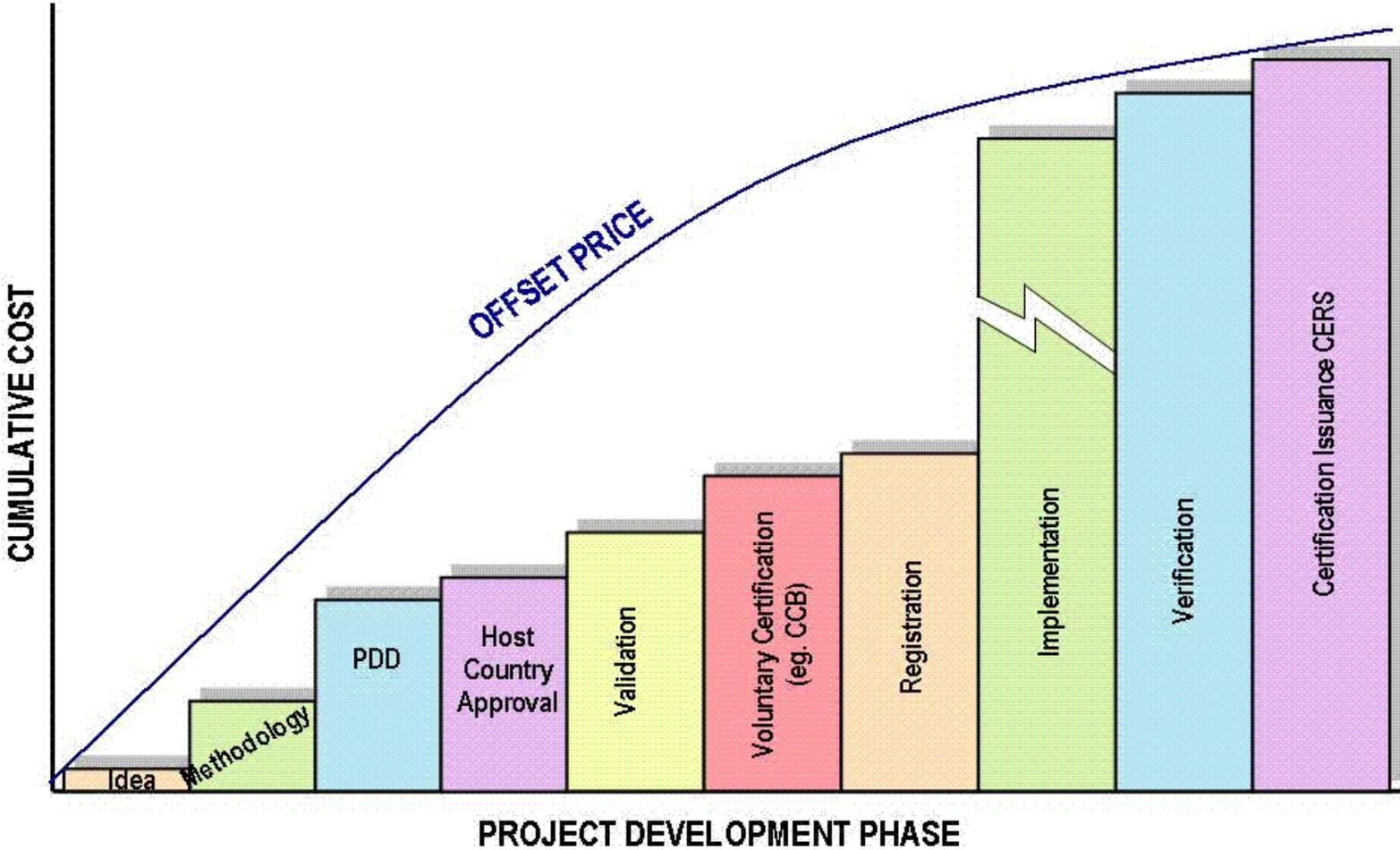


Grupo Objetivo

- Comunidades nativas y pequeños a medianos propietarios
- Tienen un rol importante en la provisión de servicios ambientales pero enfrentan muchas barreras y desafíos para el desarrollo e implementación de los proyectos
- Barreras
 - Escasa capacidad local
 - Limitada experiencia en temas comerciales, financieros y de mercado
 - Altos costos para el desarrollo de proyectos y de transacción
 - Falta de capacidad para acercarse y negociar con los mercados globales
 - Desafíos relacionados con eficiencia vs. agregación vs. escala



Costos incrementales



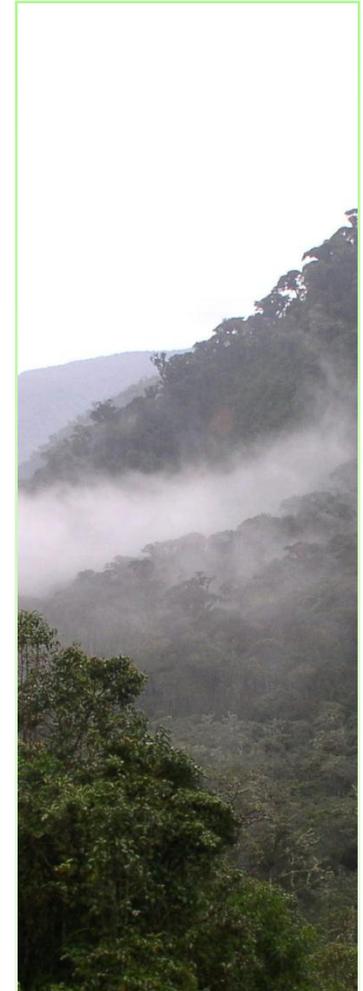
Ámbito de la Incubadora

- Geográfico: Latinoamérica, Africa Occidental, Oriental y Suroriental
- Tipo de proyecto:
 - Múltiples servicios ambientales con énfasis en secuestro de carbono
 - Con beneficios sociales y para la biodiversidad
 - Agregación de pequeños y medianos propietarios para formular proyectos
 - REDD con comunidades indígenas
 - Manejo comunitario y esquemas para distribución de beneficios
 - Con potencial para innovar, aprender y tener incidencia política
- Fase temprana de desarrollo: Diseño del proyecto



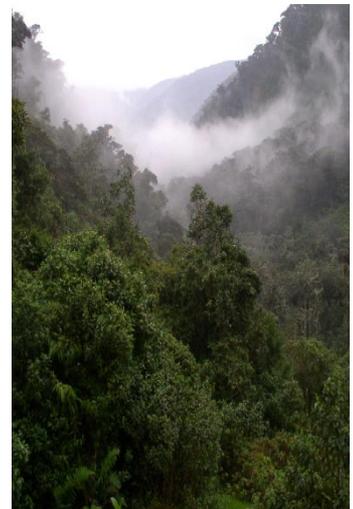
Los proyectos tienen un rol catalizador

- Sirven de ejemplo para otros lugares, actores, y tomadores de decisión
- Facilitan la creación de capacidades – **aprender haciendo**
- Permiten desarrollar y probar metodologías y buenas practicas
- REDD
 - Sirven para preparar capacidades, metodologías, etc. que pueden contribuir al desarrollo y/o implementación de una estrategia nacional
 - Su abordaje de la adicionalidad, fugas, monitoreo, distribución de beneficios etc. puede ser compartida con otros proyectos o programas



La importancia de apoyo en etapas tempranas

- Crear las alianzas, condiciones y plataformas necesarias para el desarrollo de los proyectos
 - Facilitar el acceso de las comunidades y pequeños propietarios a los mercados de SA
 - Apalancamiento de financiamiento adicional
 - Distribución equitativa de los beneficios
- Consentimiento previo informado
- Reducir riesgo de todos los socios





Proyectos

Portafolio – Latinoamérica

Ubicación	Organización socia	Actividad	Contribución de la Incubadora
Territorio Indígena Surui (Brasil)	Comunidad Indígena Surui, Asociación Metareila, Kaninde, ACT, Gamebey, IDESAM	AR y REDD	Apoyo técnico para la elaboración del PDD, análisis legal de los derechos de carbono, mapeo y análisis espacial para definir áreas del proyecto a través del desarrollo de escenarios de deforestación, consentimiento informado, línea base socioeconómica
Reserva Sierra Gorda (Mexico)	Bosque Sustentable / Grupo Ecológico Sierra Gorda	AR y REDD con pequeños productores	Formulación del PDD, diseño de estructura financiera, verificación de stocks de carbono, financiación para certificación del proyecto (VCS, CCB)
Pico Bonito (Honduras)	EcoLogic Development Fund	REDD y manejo forestal certificado (FSC)	Apoyo financiero para desarrollo de una nueva metodología REDD, métodos para monitoreo comunitario, y mecanismos transparentes para distribución de beneficios

Portafolio – Latinoamérica

Ubicación	Organización social	Actividad	Contribución de la Incubadora
Comunidad Indígena Chachi (Ecuador)	Conservación Internacional , Comunidad Indígena Chachi	REDD integrado a compensaciones por conservación de la biodiversidad	<ul style="list-style-type: none"> • Apoyo financiero para análisis técnico: establecimiento de línea base y stocks de carbono • Colaboración con Gobierno de Ecuador para diseñar un incentivo nacional para conservación de bosques en el marco del mercado REDD
Nudo de Azuay (Ecuador)	Fundación Cordillera Tropical	PSA - Servicios hidrológicos y biodiversidad Pagos por central hidroeléctrica (Hidropaute)	Diseño del mecanismo de incentivos para orientar efectivamente los pagos a propietarios de la tierra

Portafolio – Latinoamerica

Ubicación	Organización socia	Actividad	Contribución de la Incubadora
Costa Rica's Osa Peninsula,	International Biochar Initiative, Centro de Producción Nacional Más Limpia (CNP+L) de Costa Rica, CATIE	Producir biochar para mejorar producción agrícola y potencialmente vender créditos de carbono	Apoyo financiero para estudio de factibilidad y experimentos de campo

Portafolio – Africa

- Fase exploratoria y factibilidad de:
 - Alternativas para reducir degradación por producción de carbón vegetal (Ghana)
 - Proyecto de Carbono con Cacao (Ghana): Agroforestería y REDD
 - REDD y NTFPs para conservación comunitaria (Liberia)
 - Acuerdos de manejo forestal comunitario y REDD (Uganda)
 - Actividades exploratorias en Tanzania

Lecciones aprendidas

- El diseño de los proyectos es el resultado de la complementariedad entre las capacidades de varias instituciones
- Apoyo financiero temprano es necesario en la mayoría de los casos (altos costos de preparación)
- Los proyectos van mas rápido que las negociaciones internacionales (i.e. carbono)
- Los proyectos deben ser parte las fases preparatorias de los países al constituir casos de desarrollo y aplicación temprana de metodologías y herramientas

Lecciones Aprendidas

El desarrollo de proyectos de carbono u otros PSA casi siempre es un proceso largo

- Y más largo de lo esperado
- Requiere juntar las mejores capacidades locales y tradicionales con las mejores capacidades técnicas – **importancia de parcerias de confianza**
- La red de socios y consultores de Katoomba importante para responder a necesidades específicas de los proyectos

Lecciones aprendidas

Es una forma nueva de hacer conservación y desarrollo

- Requiere de aprendizaje de todas las partes – comunidades, técnicos e inversionistas, que vienen de mundos y culturas diferentes
- Son compromisos de muy largo plazo, 30 años a o más, con implicaciones más allá de la presente generación

Lecciones aprendidas

Es un campo nuevo con muchas incertidumbres

- Reglas en formación
- Muchos cambios e innovación en poco tiempo, nadie sabe cómo serán las condiciones en 10 años, ni en 1
- Importantes que todos los actores reconozcan de manera transparente esta incertidumbre y riesgos
- Es difícil saber cómo se define un precio “justo” en estas condiciones
 - Procesos de reflexión y consulta amplia y a conciencia: ¿Qué tipo de compensación e incentivo se necesita para vivir mejor y comprometerse con no talar durante 30 años a más?
 - Avanzar al máximo en el diseño de los proyectos para poder negociar en términos más equitativos
 - Buscar arreglos que mantienen flexibilidad y reparto equitativo si precios suben

Lecciones aprendidas

Algunas consideraciones prácticas

- Casi siempre las áreas o los volúmenes de carbono resultan diferentes (y frecuentemente menores) de lo inicialmente calculado. **Verificar áreas lo más temprano posible**
- Armar estos proyectos requiere de equipos complejos. Importancia de tener una persona focal que coordina y sea locomotora del proceso (**Gerente de proyecto**)

Apoyo financiero



- Apoyo no-reembolsable (a proyectos seleccionados)
Financiado por un amplio rango de donantes

Contactos

www.katoombagroup.org

Jacob Olander - Director

jolander@ecodecision.com.ec

Marcela Quintero – Asesor técnico

marcelaqt@gmail.com

